

	Lokalen +	Financiën +	Ouders +	Aantal leden +	Aantal leiding +	Vorming +	Ploegvorming +	Netwerk +
<b>Lokalen -</b>		Heropwaarderen, herschilderen, herinrichten, aankopen, bouwen, ...	Lokalencomité, handige harries inschakelen, advies vragen aan ouders, ...	Ledenaantal als argument bij gemeente om (extra) lokalen te vragen, activiteit op verplaatsing, doorschuifstelsel lokalen afwisselend voor elke afdeling, bewust omgaan met de ruimte die je hebt, ...	Een paar leiding inzetten bij de opvolging van het lokaldossier (als contactpersoon naar netwerk), met de leiding financiële acties op poten zetten, ...	Vorming volgen over lokalenbeleid. Lokalenbrochure opvragen. Contact opnemen met jeugdbeleid@chiro.be.	Neem als ploeg om de maand een ander lokaal onder handen.	Lijst op wat je precies met je lokalen wil doen (deur vervangen, brandveiligheidscontrole, verven, verbouwen, alternatieven zoeken) en plak er meteen de naam van iemand uit je netwerk aan die je hierbij kan helpen.
<b>Financiën -</b>	Verhuur je lokalen.	Check op welke kosten je kan besparen (goedkopere kampplaats, energieleverancier, materiaal). Stel een kasverantwoordelijke aan die er iets van kent.	Schakel ouders in voor financieel advies. Communiceer duidelijk maar positief over de financiële keuzes die je als Chiro maakt (bijvoorbeeld de kamprijzen verhogen, lidgeld, vieruurtje).	Afdelingskassen: elke afdeling is zich bewust van het geld dat in kas is voor extra's (traktaties of betalende activiteiten) en kan eventueel kleine financiële acties opzetten. Een deur-aan-deur-verkoop (wafels, zelfgemaakte chirochoco) met de hele Chiro brengt meer geld op met minder moeite.	Een eerlijk systeem opzetten om als leiding ook te betalen voor activiteiten, kampgeld, consumpties. Een Chirofuij organiseren is haalbaarder met meer leiding.	Vorming volgen over financiën, budgetbeheer. Info opvragen bij info@chiro.be.	Ga als ploeg eens tappen op een trouwfeest of meewerken op een evenement voor centen.	Stel vier concrete doelen die je op financieel vlak wil bereiken en plak er meteen een datum op en een naam van iemand uit je netwerk die je hierbij kan helpen.
<b>Ouders -</b>	Stel je lokalen ter beschikking voor activiteiten van ouders (communiefeest, verjaardagsdrink). Houd een keer een oudercafé open op zondagnamiddag.	De Chiro trakteert alle ouders op een zondagnamiddag op koffie en taart. Investeer in een beter en aantrekkelijker ouderboekje (of nieuwsbrief), ouders vinden dit zeker leuk om te lezen.	Laat ouders waar je al een goede band mee hebt zelf andere ouders betrekken (oudercafé, onthaal op eeftestijn, bericht van ouder in chiroboekje).	Zorg voor een duidelijke afsluiting van je activiteit, bijvoorbeeld een kort rondje over hoe je leden de activiteit vonden (de kans is groot dat ze hetzelfde tegen hun ouders vertellen). Laat je leden iets knutselen of ineensteken dat ze mee naar huis kunnen nemen: daar zullen ze thuis ook over vertellen.	Ga aan de poort staan en wees aanspreekbaar. Nodig ouders eens uit om mee te doen met het openingsspel. Als een ouder materiaal schenkt aan de Chiro, laat hem dan ook weten wat je er mee hebt kunnen doen (foto van vrolijke kinderen in de nieuwe zetel).	Speel het spel "Pick your parents" en kom meteen tot tal van eenvoudige ideeën om je ouders nog beter te betrekken en in te schakelen in je Chiro. Meer? Info@chiro.be.	Daag ouders uit voor een wedstrijd tegen de leiding (voetbal, kubb, touwtrekken).	Lijst vijf mensen op in je netwerk waarmee je een goede band hebt, bedenk hoe ze ouders beter kunnen betrekken en deel je plan met hen.
<b>Aantal leden -</b>		Zet een tweedehandswinkel op voor Chirokledij.	Schakel ouders in bij de werving van nieuwe leden. Geen betere reclame dan ouders die aan de schoolpoort praten over de Chiro.	Leden werven leden. Laat je leden zelf een activiteit organiseren voor vrienden (bijv. filmavond)	Maak je open-speldag of startdag net dat tikkeltje spectaculairder. Laat enkele leiding elke zondag een ronde maken in je buurt, langs de pleintjes om kinderen uit te nodigen mee te komen doen.	Volg de vorming +12 of lees de brochure leden werven en +12 Meer? coco@chiro.be	Organiseer een kleine competitie tussen de leiding wie de meeste leden binnenbrengt met beloning en alles op en aan.	Verspreid je wervingsfolders via je netwerk. Spreek de bakker uit te buurt aan voor broodzakstickers, de plaatselijke om een infostand op hun jaarlijkse teerfeest, de pastoor om hun z'n mis reclame te maken,...
<b>Aantal leiding -</b>	Richt je leidingslokaal zo in, dat jullie er ook buiten alleen op zondagnamiddag kunnen afspreken en samenkomen, zowel met medeleiding als vrienden.	Geef een leidingswerfsteetje. Geef per leiding vijf leidingsfluitjes die ze geven aan iemand die ze bij de leidingsploeg willen.	Draagkrachtmethodiek: hoe een deel van de werklust doorschuiven naar ouders. Ouders inschakelen in leidingswervingscampagnes (bijvoorbeeld ouders die lesgeven in de middelbare school, ouders op familiefeesten laten vertellen over Chiro, ...)	Speel de troef "veel leden" uit bij leidingswerving. Speelclubbers zelf een affiche laten maken om leiding te zoeken. Verspreid positief nieuws: foto's/filmpjes over je grote groep (leden zelf laten maken).	Gebruik het leidingswervingsplan.	Volg vorming over werven en houden van vrijwilligers.	Doe een vriendenfeest met je toffe ploeg en nodig mensen uit die je er graag bij wil. Maak filmpje/foto's om je fijne ploeg mee in de kijker te zetten.	Draagkrachtmethodiek. Netwerk inschakelen om mee leiding te zoeken: jeugddienst animatoren laten aanspreken, bakkers stickers laten plakken op broodzakken, artikel in het parochieblad, folders bij de kapper, gewest optrommelen, ...

	Lokalen +	Financiën +	Ouders +	Aantal leden +	Aantal leiding +	Vorming +	Ploegvorming +	Netwerk +
<b>Vorming -</b>	Organiseer een vormingsavond voor leiding in je eigen lokaal. Zotte workshops zijn ook vorming: vuur & outdoor cooking, facebookpromo, demonstratie van de brandweer, ...	Als het echt interessant is, mag een vorming ook al wel eens geld kosten. Bovendien krijg je waarschijnlijk geld van de gemeente om vorming te organiseren.	Ouders hebben dikwijls expertise op verschillende vlakken. Zo is er een ouder misschien wel verpleger en ziet hij het wel zitten om jullie een vorming EHBO te geven. Of een boekhouder die de financieel verantwoordelijken wil helpen. Of een brandweerman die een demonstratie wil komen geven.	Ga met jullie leden naar activiteiten van het gewest,... Zo worden je leden van begin bekend gemaakt met de grotere Chiro. Laat je aspiranten mee op Aspirant gaan, zodat ze al eens kunnen proeven van een weekje weg.	Volg de vormingstrend: ga in groep op Chirocursus, per vijf bijvoorbeeld.	Laat de enthousiastelingen het vormingsvuur verspreiden: laat hen een nieuw spel dat ze op cursus speelden doen als openingsspel met de hele groep, laat ze vertellen op de vergadering, deel foto's/filmpjes, ...	Vorming als ontspannende activiteit: zotte workshops zijn ook vorming.	Jeugdendienst: hebben zij nog toffe vorming te bieden voor de leiding of op de jeugdraad? Gewest laten vertellen over vorming en foto's laten tonen.
<b>Ploegvorming -</b>	Richt je leidingslokaal zo in, dat jullie er ook buiten alleen op zondagnamiddag kunnen afspreken en samenkomen.	Organiseer eens een activiteit voor de leidingsploeg die wel eens iets mag kosten. Eet voor de vergadering samen iets dat jullie via een beurtrol zelf kookten.	Misschien kan je ouders vragen om eens een activiteit voor de leidingsploeg te maken als soort van bedanking.	Betrek je aspiranten bij de leidingsploeg zo kennen jullie elkaar volgend jaar al beter.	Je kan elke week een paar leiders verantwoordelijk maken om ervoor te zorgen dat er aandacht is voor het leven in de ploeg. Door bijv. een leuke opening van de vergadering te voorzien.	Via zinding en de groepsleidingscommissie kan je wel wat materiaal rond leven in de ploeg verzamelen. Meer? groepsleidingscommissie	Werk bewust aan het leven in je ploeg. Plan die momenten ook in, in je kalender.	Ga samen met de hele leidingsploeg naar het Kubbtornooi van de KWB, pannekoeken eten bij ziekenzorg,... Leuke uitstapjes met de leidingsploeg en je werkt meteen ook aan je netwerk.
<b>Netwerk -</b>	Stel je lokalen ter beschikking van de lokale kwb, femma, kvlv, parochie. Zo leren jullie elkaar misschien beter kennen.	Stuur een zelfgemaakte nieuwjaarskaart naar heel jullie netwerk. Organiseer een nieuwjaarsreceptie voor je netwerk.	Schakel ouders waar je al een goede band mee hebt in om jullie netwerk beter te leren kennen. Misschien zit de mama van Johan wel in het parochieteam.	Je leden hebben allemaal hun eigen netwerk. Via hen ben je dus ook verbonden met heel veel partners. Probeer op die manier het netwerk van je leden mee te gebruiken voor je Chirowerking. Zo kan je via Kerel Alex misschien wel aan ballen geraken voor je jaarlijkse voetbaltornooi want hij speelt in de plaatselijk voetbalploeg.	Als leidingsploeg heeft ieder z'n eigen netwerk dat hij kan aanwenden voor je Chirogroep.	Volg eens een vorming rond netwerkverbredering. Hoe dan ook maak je vanzelf je netwerk groter door op vorming te gaan. Je contact met gewest, verbond en andere Chirogroepen zal er hoe dan ook een groter netwerk door krijgen.	Ga samen met de hele leidingsploeg naar het Kubbtornooi van de KWB, pannekoeken eten bij ziekenzorg,... Leuke uitstapjes met de leidingsploeg en je werkt meteen ook aan je netwerk.	